

  
**Hewlett Packard**  
Enterprise



# **FLEXIBLE IT FÜR AGILE SERVICE-PROVIDER**

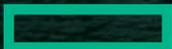
Sichern Sie sich einen Wettbewerbsvorteil  
mit einem verbrauchsbasierten Kostenmodell

**JETZT STARTEN >**



# INHALT

<u>Schnelligkeit, Flexibilität und Freiheit für Ihre IT-Umgebung</u>	<u>1</u>	<u>Wie Service-Provider von einem Modell mit nutzungsabhängiger Bezahlung profitieren</u>	<u>6</u>
<u>Das Dilemma der Bereitstellung</u>	<u>2</u>	<u>Erarbeitung überzeugender Angebote für Kunden mit HPE GreenLake</u>	<u>7</u>
<u>HPE GreenLake: Everything-as-a-Service</u>	<u>4</u>	<u>HPE GreenLake in der Praxis</u>	<u>8</u>
<u>Höherer ROI für Service-Provider</u>	<u>5</u>		



# SCHNELLIGKEIT, FLEXIBILITÄT UND FREIHEIT FÜR IHRE IT-UMGEBUNG

## Bauen Sie Ihr Geschäft mit verbrauchsbasierten Angeboten auf

Das vergangene Jahr hat gezeigt, wie wertvoll eine agile IT-Infrastruktur ist, die schnell auf Änderungen bei Workloads und Geschäftsanforderungen reagieren kann. Die Folge: Ein Zurück zu altbekannten Methoden für das Management der IT-Infrastruktur wird es nicht geben. Stattdessen wird sich die Umstellung auf die Cloud und auf Computing-Modelle mit nutzungsabhängiger Bezahlung<sup>1</sup> beschleunigen.

Für Anbieter von Cloud-, Telekommunikations- und Managed Services bedeutet dies, **dass sie durch die enge Zusammenarbeit mit Endkunden ihre digitale Transformation beschleunigen können**. Die Umsatzchance ist enorm: IDC geht davon aus, dass 41 % der 6,8 Billionen US-Dollar IT-Ausgaben, die IDC bis 2023 prognostiziert, für Cloud-Computing bestimmt sein werden.<sup>2</sup>

### Die Hälfte der Dateninfrastruktur wird bis 2024 in der Cloud genutzt

Darüber hinaus werden laut Prognosen von IDC bis 2024 über 75 % der Infrastruktur an Edge-Standorten und mehr als die Hälfte der Infrastruktur in Rechenzentren auf as-a-Service-Basis genutzt und betrieben<sup>3</sup>. Fehlende Qualifikationen und Ressourcen können jedoch die Chancen von Service-Providern mindern, während die Ausgaben für verbrauchsbasierte IT-Lösungen steigen.

Genau wie Ihre eigenen Kunden ist auch Ihr Unternehmen möglicherweise mit einem begrenzten IT-Budget, zu wenig IT-Fachkräften, einer veralteten Infrastruktur und wachsenden Compliance- und Governance-Anforderungen konfrontiert. Diese Herausforderungen können Sie auf dieselbe Weise wie andere Unternehmen bewältigen: indem Sie die täglichen Aufgaben für Betrieb und Wartung Ihrer Infrastruktur an einen Partner übertragen, der sie effizienter und kostengünstiger als Sie selbst erledigen kann.

Dabei kann Ihnen HPE GreenLake als Everything-as-a-Service-Plattform einen wichtigen Wettbewerbsvorteil verschaffen. Mit HPE GreenLake können Sie das Beste der Cloud direkt zu Ihren Anwendungen und Daten bringen, ganz gleich, wo diese sich befinden – am Edge, in Colocation-Einrichtungen oder in Ihrem eigenen Rechenzentrum. HPE GreenLake bietet Services für Ihre wichtigsten Workloads mit einer skalierbaren Point-and-Click- und Self-Service-Lösung mit nutzungsabhängiger Bezahlung, die für Sie verwaltet wird. Es fallen keine Gebühren für die Datenübertragung oder für ausgehende Daten an. Zu den Vorteilen gehören eine schnellere Markteinführung, der Erhalt von Kapital, die Optimierung bereits getätigter Investitionen und vieles mehr. Sie können Ihr Geschäft auf der Basis von HPE GreenLake betreiben.

<sup>1</sup> Vorbehalt möglich

<sup>2</sup> „Cloud and edge computing are key to 'next normal': IDC“. CRN, Oktober 2020.

<sup>3</sup> „The datacenter in 2020 and beyond: more edge, 'as-a-service' and AI“. Redmond Magazine, November 2019.

# DAS DILEMMA DER BEREITSTELLUNG

## Nicht zu viel, nicht zu wenig

Heute verfügen nur wenige Unternehmen selbst über die Qualifikationen oder Ressourcen, die sie benötigen, um strategische Technologietransformationen in Eigenregie durchzuführen. Angesichts dessen prognostiziert 451 Research **„anhaltendes Wachstum für Service-Provider, die glaubwürdige Alternativen zu den Hyperscale-Cloud-Plattformen anbieten“** sowie eine große Nachfrage nach Managed Services.<sup>4</sup>

Um diese Chance zu nutzen, müssen Service-Provider das Dilemma der Bereitstellung lösen. Wie andere Unternehmen müssen auch Service-Provider eine Überbereitstellung von IT-Infrastruktur vermeiden, um unnötige Ausgaben für ungenutzte Ressourcen zu verhindern. Die Überbereitstellung hat außerdem negative Folgen für die Umwelt. Andererseits stellen Service-Provider einer Vielzahl von Kunden mit unvorhersehbaren IT-Anforderungen Services bereit und benötigen daher Reservekapazität, um auf kurzfristige Bedarfsspitzen reagieren zu können. Eine Unterbereitstellung wiederum kann dazu führen, dass sie Umsatz einbüßen oder die Anforderungen von Kunden nicht erfüllen können.

Ein rentables Geschäft hängt folglich vom flexiblen und kosteneffizienten Zugang zum **richtigen** Maß der Bereitstellung für jede zu erfüllende Anforderung ab.

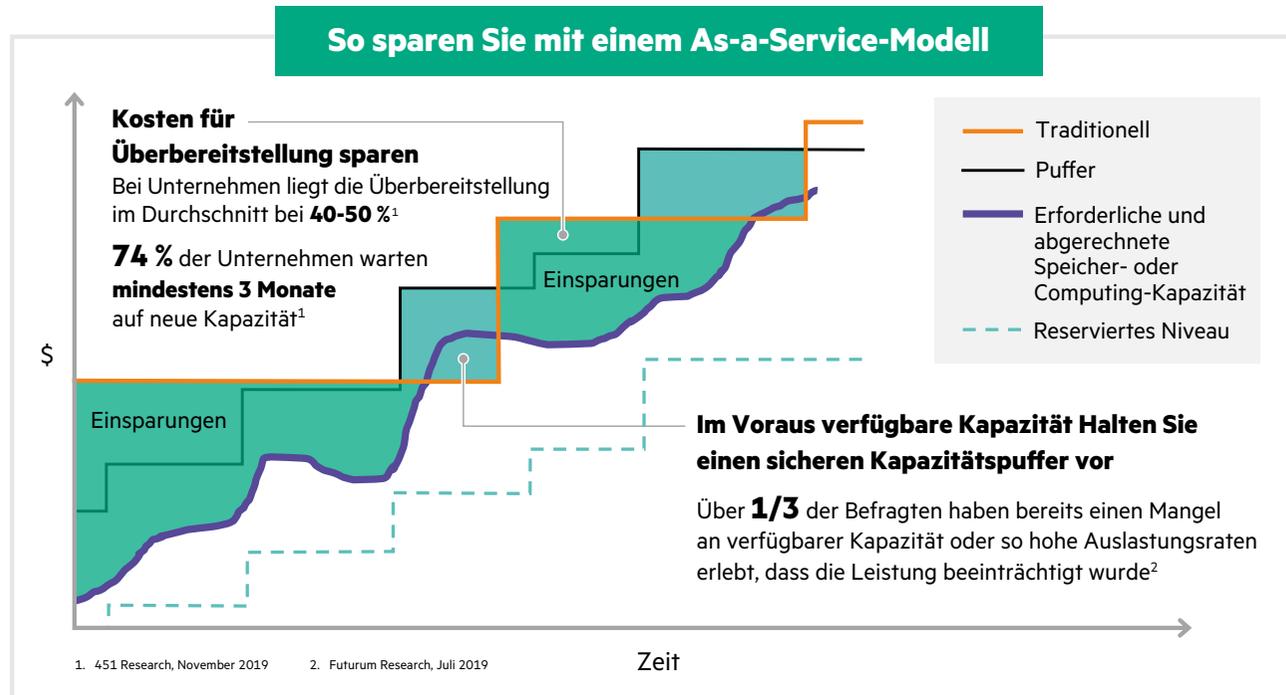
Das verbrauchsbasierte Modell von HPE GreenLake löst das Dilemma. Denn dabei bezahlen Sie nur für das, was Sie tatsächlich nutzen, wenn Sie es nutzen – und Ihnen steht Pufferkapazität zur Verfügung, die schnell aktiviert werden kann, wenn Sie sie benötigen. Jegliche genutzte Kapazität, die über die Reserve hinausgeht, wird abgerechnet, wenn sie in Anspruch genommen wird. Die Höhe der Kosten ist somit nutzungsabhängig. Damit profitieren Ihre Kunden von enormer Flexibilität bei ihren Betriebsmodellen und können schnell auf sich ändernde Marktanforderungen reagieren.

Das verbrauchsbasierte  
Modell von  
HPE GreenLake  
löst das Dilemma.

Sie bezahlen nur für das,  
was Sie nutzen, wenn Sie  
es nutzen

<sup>4</sup> „2021 trends in cloud & managed services transformation“. 451 Research Preview Report, Dezember 2020





Das verbrauchsbasierte Modell von HPE GreenLake verschafft Unternehmen fast sofort finanzielle Vorteile. Zusätzliche Kapazität ist verfügbar und jegliche genutzte Kapazität, die über die Reserve hinausgeht, wird abgerechnet, wenn sie in Anspruch genommen wird. Die Höhe der Kosten ist somit nutzungsabhängig. Mit zunehmender Nutzung profitieren Kunden von günstigeren Preisen und damit von einem flexibleren Modell als bei den meisten Hyperscale-Cloud-Providern, bei denen die Preise normalerweise mit der Nutzung steigen.

## FALLSTUDIE

### Bereitstellung einer agilen Backup-as-a-Service-Lösung

LAKE Solutions, ein Cloud-Service-Provider in der Schweiz, benötigte eine Datenspeicherlösung für sein in der Cloud bereitgestelltes Backup-as-a-Service-Angebot. Als HPE Platinum Partner wandte sich LAKE an HPE, als es um die Bereitstellung einer in hohem Maße zuverlässigen, sicheren und skalierbaren Backup-Lösung über HPE GreenLake ging, die unvorhersehbaren Kundenanforderungen mit der Agilität und Wirtschaftlichkeit der Cloud gerecht werden sollte.

Flexibilität bedeutet für LAKE, Kunden stets die erforderliche Sicherungskapazität bereitzustellen zu können, ohne vorab genau zu wissen, wie viel sie benötigen. Mit der Lösung kann LAKE genau diese Herausforderung angehen und gleichzeitig seine Kosten managen, um wettbewerbsfähig und rentabel zu bleiben. HPE GreenLake ermöglicht es LAKE, die Kapazität flexibel zu erhöhen oder zu reduzieren und nur für die tatsächlich genutzte Kapazität zu bezahlen.



# HPE GREENLAKE: EVERYTHING-AS-A-SERVICE

## Konzentrieren Sie sich auf Geschäftsergebnisse, nicht auf die Wartung Ihrer On-Premises-Infrastruktur

HPE GreenLake bringt das Beste der Cloud überall dorthin, wo sich Ihre Anwendungen und Daten befinden. Statt in großem Umfang in Hardware zu investieren, die Sie mit ebenfalls hohem Kostenaufwand warten müssen, können Sie Rechenleistung, Datenspeicher und Netzwerkkapazität bei Bedarf kaufen und auf Nutzungsbasis bezahlen. Sie können Ressourcen problemlos aufstocken oder reduzieren, um Ihren eigenen Anforderungen und denen Ihrer Endkunden gerecht zu werden.

HPE GreenLake stellt das Beste der Cloud in Ihrer Umgebung bereit – mit einem umfassenden as-a-Service-Portfolio, das mehr Flexibilität bietet, die Markteinführung beschleunigt und alle Ihre IT-Anforderungen abdeckt. Damit können Sie schnell ein breites Spektrum an Cloud-Services bereitstellen, darunter für Containerisierung, Datenspeicher, Rechenleistung, virtuelle Maschinen, Datenschutz, MLOps und mehr – ohne Investitionskosten.

HPE GreenLake bietet die Kostenvorteile der Cloud in einer On-Premises-Umgebung mit einem as-a-Service-Modell – ohne Vorabinvestitionen dank nutzungsabhängiger Bezahlung und ohne Überbereitstellung von Infrastruktur. Damit erhalten Service-Provider volle Transparenz und Kostenkontrolle und können so die richtige Kombination von Public-, Private- und On-Premises-Workloads für ihre Anforderungen und die ihrer Kunden optimieren.

Integrierte Services übernehmen Routineaufgaben für Support und Fehlerbeseitigung, während optionale HPE GreenLake Management Services zusätzliche Funktionalität für Remote-Überwachung, Betrieb, Aktualisierung und Verwaltung bereitstellen. HPE GreenLake Central ist die zentrale Anlaufstelle für Informationen zu Nutzung und Kosten Ihrer Hybrid-Umgebung.

Service-Provider, die eine Multi-Tenant-Umgebung betreiben möchten, können mit einem anerkannten HPE Ecosystem Partner zusammenarbeiten.

### Vier Gründe für HPE GreenLake

#### **Nutzungsabhängige Bezahlung**

Freisetzung von Kapital plus mehr finanzielle Flexibilität.

#### **Skalierung nach oben und unten**

Erhöhung oder Reduzierung der Nutzung ohne Zusatzkosten.

#### **Vereinfachte IT**

Zentralisierung von Prozessen und Erkenntnissen in Ihrer gesamten Hybrid-IT-Umgebung über eine einzige Self-Service-Plattform.

#### **Automatisiertes Management von Routineaufgaben**

Einfachere Überwachung und Verwaltung Ihrer On-Premises Cloud und Public Clouds mit Unterstützung durch technische Experten von HPE.

# HÖHERER ROI FÜR SERVICE-PROVIDER

## Skalierbare IT-Bereitstellung für die schnelllebige Geschäftswelt

HPE GreenLake bietet dynamischen Service-Providern Zugang zu IT, die so flexibel ist wie sie selbst. Die Umstellung auf eine Infrastruktur mit nutzungsabhängiger Bezahlung bringt eine Reihe technischer und finanzieller Vorteile mit sich und versetzt Ihr Unternehmen in die Lage, sich in den Bereichen Cloud, as-a-Service und Managed Services effektiver gegen die Konkurrenz zu behaupten.

Hier sehen Sie drei Möglichkeiten, wie Sie mit HPE GreenLake Ihr Unternehmen transformieren können:

### Werden Sie schneller

- **Schnelle Bereitstellung:** Mit HPE GreenLake können neue Services oder zusätzliche Rechenleistung so einfach bereitgestellt wie aktiviert werden. Dafür sorgen die Self-Service-Funktionen für die automatisierte Bereitstellung in HPE GreenLake Central. Das kontinuierliche gemeinsame Kapazitätsmanagement stellt sicher, dass zusätzliche Kapazität bei Bedarf, sogar bevor sie benötigt wird, zur Verfügung gestellt werden kann.
- **Kurze Markteinführungszeit:** Sie brauchen keine Zeit beim Warten auf Ressourcen zu verschwenden. So können Sie Ihren Kunden neue Services und Angebote sehr viel schneller bereitstellen.
- **Amortisationsdauer:** Geringere Kosten und höhere Produktivität beschleunigen die Amortisation Ihrer Investitionen.

### Verbessern Sie die Agilität

- **Flexible Kosten:** Durch das Modell mit nutzungsabhängiger Bezahlung können Sie Kosten und Einnahmen besser aufeinander abstimmen. Die damit verbundene Effizienz führt zur Senkung der Betriebskosten.
- **Flexible Bereitstellung:** Das Problem einer Über- oder Unterbereitstellung gehört der Vergangenheit an.
- **Flexibler Betrieb:** Sie erhalten Zugang zu einer Infrastruktur, die mit den sich ändernden Anforderungen Ihres Unternehmens, Ihrer Kunden und der neuesten Technologielösungen weiterentwickelt werden kann.

### Gewinnen Sie Freiraum

- **Keine unerwarteten Kosten:** Eine transparente Preisgestaltung erhöht die Vorhersehbarkeit der Kosten für die Bereitstellung von Services. So können sie verlässliche Preismodelle für ihre Endkunden erarbeiten.
- **Keine ungeplanten Ausfallzeiten:** Leistungsstarke Tools für Automatisierung und Management sorgen in Kombination mit kompetenten technischen Ressourcen für weniger Ausfallzeiten.
- **Mehr Wachstumschancen:** Erstellen oder optimieren Sie Ihre Cloud-Plattform, wobei Sie die Option haben, eine Verbindung zu Hyperscale-Services herzustellen, sofern zur Unterstützung einer Hybrid-Umgebung erforderlich. Sie können testen, experimentieren und die Kapazität bei Bedarf nach dem Pay-as-you-grow-Prinzip erweitern.
- **Keine endlosen Upgrade-Zyklen:** Bei HPE GreenLake sind Technologieaktualisierungen bereits integriert. Damit profitieren Sie von einer besseren Servicequalität für Ihre Kunden und einer leistungsstarken Plattform für die Entwicklung Ihrer Serviceangebote.



# WIE SERVICE-PROVIDER VON EINEM MODELL MIT NUTZUNGSABHÄNGIGER BEZAHLUNG PROFITIEREN



## Schnellere Wertschöpfung

Schnellere Bereitstellung von Anwendungen und Services

**75 %**  
schnellere

Umsetzung von IT-Projekten<sup>5</sup>

## Vereinfachte IT

Entlastung der Mitarbeiter, die sich auf Aufgaben mit Mehrwert konzentrieren können

**40 %**  
höhere

Produktivität von IT-Mitarbeitern<sup>5</sup>

## Kostenvorteile der Cloud

Kein Investitionsaufwand, geringeres Risiko einer Über- oder Unterbereitstellung

**Bis zu 40 %**

Einsparungen bei den Gesamtbetriebskosten<sup>5</sup>

## Bessere Kontrolle

Optimierte Leistung, Latenz, Risiken und Kosten

**85 %**  
weniger

ungeplante Ausfallzeiten<sup>6</sup>

<sup>5</sup> „The total economic impact of HPE GreenLake: business benefits and cost savings enabled by HPE GreenLake“. Total Economic Impact™-Studie von Forrester im Auftrag von HPE, Juni 2020.

<sup>6</sup> „The business value of HPE GreenLake management services“. IDC Whitepaper im Auftrag von HPE, Januar 2020.

## FALLSTUDIE

### Flexible Anpassung der Server- und Datenspeicherkapazität an sich ändernde Kundenanforderungen

Sopra Steria nutzt HPE GreenLake zur Bereitstellung gehosteter IT-Services für verschiedene Kunden mit einem flexiblen Modell mit nutzungsabhängiger Bezahlung. Damit kann Sopra Steria die Kapazität schnell und nahtlos erhöhen, um auf wachsende Kundenanforderungen zu reagieren, ohne zusätzliche Hardware anschaffen zu müssen.

Die Effizienz und Flexibilität, die Sopra Steria mit HPE GreenLake und HPE Synergy erreicht, sind enorm. Damit kann das Unternehmen Investitionskosten vermeiden und die Betriebs- und Personalkosten um 15 % bis 30 % senken, je nach Service. Der größte Vorteil ist die höhere geschäftliche Agilität und die Skalierbarkeit bei Bedarf. Da das IT-Team von Sopra Steria weniger Zeit für die Wartung von Systemen und Bereitstellung von Kapazität aufwenden muss, bleibt ihm mehr Zeit für wichtigere Geschäftsprojekte.

# ERARBEITUNG ÜBERZEUGENDER ANGEBOTE FÜR KUNDEN MIT HPE GREENLAKE

## Differenzierung auf einem stark umkämpften Markt

Als Service-Provider generieren Sie Umsätze, wenn Ihre Endkunden wissen, dass Sie ihre IT-Services und Infrastruktur effizienter und kostengünstiger als sie selbst betreiben können. Auf dem hart umkämpften Markt von heute ist es außerdem wichtig zu zeigen, dass Ihre Services so skalierbar, flexibel und preislich konkurrenzfähig wie die Cloud-Angebote der Hyperscale-Cloud-Provider sind.

Durch die Umstellung auf verbrauchsbasierte IT mit HPE GreenLake können Sie das Kundenerlebnis verbessern und einen wertvollen Wettbewerbsvorteil erreichen. Mit der Plattform können Sie schnell Services und Lösungen mit Mehrwert entwickeln, die den sich ändernden Anforderungen Ihrer Kunden gerecht werden und Innovation beweisen. Vor allem können Sie dies zu einem für Ihre Endkunden akzeptablen Preis tun.

### Vier Möglichkeiten zur Differenzierung Ihrer as-a-Service- und Cloud-Angebote mit HPE GreenLake

#### Keine versteckten Kosten

HPE GreenLake ist das einzige Modell, bei dem die Preise günstiger werden, wenn Sie mehr Ressourcen nutzen. Sie können die Einsparungen an Ihre Kunden weitergeben oder Ihre Gewinnspanne erhöhen, wenn Ihr Geschäft wächst.

#### Keine Exitkosten

Bei HPE GreenLake fallen keine Exitkosten für die Übertragung von Daten an und die Skalierung nach unten funktioniert genauso einfach wie nach oben.

#### Besseres Kundenerlebnis

Sie können Kunden mit komplexen Umgebungen ein stärker individuell angepasstes und personalisiertes Erlebnis bieten als Hyperscale-Mitbewerber.

#### Bessere Compliance

Mit HPE GreenLake können Sie die Vorteile der Public Cloud in Verbindung mit Ihren eigenen hohen Standards für die Einhaltung von gesetzlichen oder branchenspezifischen Vorschriften für die Datensouveränität bereitstellen.

### FALLSTUDIE

#### Service-Provider in Neuseeland wird größer und wettbewerbsfähiger

Durch die Fusion mit Revera Cloud Services wurde CCL zu einem der größten Anbieter von IT-Management- und Cloud-Services in Neuseeland. CCL wollte eine Computing-Plattform der nächsten Generation für das fusionierte Unternehmen erstellen. Als Lösung für das bessere Management seiner Computing-Ressourcen erwarb CCL HPE Synergy über HPE GreenLake.

„Ein Vorteil von HPE GreenLake besteht darin, dass wir einen Installationsservice erhalten“, sagt Evan Greenwood, Leiter des Projekts zur Vereinfachung von Infrastructure-as-a-Service (IaaS) bei CCL. „Normalerweise bezahlen wir für einen Server und das war's – er wird geliefert und die Installation bleibt uns überlassen. Mit HPE GreenLake erhalten wir einen Installationsservice und besseren Support als normalerweise – für praktisch das gleiche Geld.“

1

2

3

4

5

6

7

8

🏠



# HPE GREENLAKE IN DER PRAXIS

## Das sagen Service-Provider

Viele Service-Provider weltweit stellen bereits auf verbrauchsbasierte IT mit HPE GreenLake um. Damit wollen sie ihre Umgebungen optimieren und ihre knappen eigenen Ressourcen für die strategischen Aufgaben einsetzen, die ihren Kunden zugutekommen. Im Folgenden begründen vorausschauende Service-Provider in ihren eigenen Worten, warum sie die HPE GreenLake-Plattform nutzen, um ihr Unternehmen voranzubringen und fit für die Zukunft zu machen:

“

Mit HPE GreenLake können wir die Kundenzufriedenheit verbessern. Wir können schneller auf die Anforderungen unserer Kunden reagieren und ihnen innerhalb kürzerer Zeit einen Mehrwert bieten. Die Risiken für unser Unternehmen sind geringer, da Server und Datenspeicher kontinuierlich von HPE gewartet und aktualisiert werden. Zudem funktioniert das Pay-as-you-go-Finanzmodell sowohl für Sopra Steria als auch für unsere Kunden. Alle Seiten profitieren davon.

”

Tor Neset, Chief Technology Officer, Sopra Steria

“

Die kombinierte Erfahrung unserer Unternehmen und die von HPE GreenLake bereitgestellte Technologie werden zu fantastischen Angeboten für unsere Kunden führen. Wir sind nun in der Lage, das Beste aus Private- und Public-Cloud-Infrastruktur anzubieten und unseren Kunden Zugang zu weltweit führenden und hochsicheren Technologien zu ermöglichen, die gezielt für die Cloud entwickelt wurden.

”

Bill Dawson, CEO, Wavenet

“

Früher waren hohe Vorabinvestitionen in Kapazität unser größtes Problem. Wenn ein Kunde seine Kapazität zurückfahren musste, trugen wir weiterhin die Kosten.

Jetzt, mit HPE GreenLake, sehen wir Monat für Monat die tatsächlichen nutzungsbasierten Kosten unserer Infrastruktur. Das ist viel transparenter und flexibler.

”

Daniele Palazzo, Chief Operating Officer, LAKE Solutions

Entscheiden Sie sich für das richtige Produkt.

Kontaktieren Sie unsere Presales-Experten.



Chat



Telefon



Updates abrufen

**Nutzen Sie das verbrauchsbasierte Kostenmodell von HPE GreenLake, um Ihr Service-Provider-Geschäft intelligenter auszubauen. Profitieren Sie von der Agilität der Cloud und der Kontrolle einer On-Premises-Lösung.**

**Kontaktieren Sie einen HPE Ansprechpartner, um zu erfahren, wie Sie mit IT, die so flexibel ist wie Sie selbst, Ihr Geschäft beschleunigen können.**

© Copyright 2021 Hewlett Packard Enterprise Development LP. Die enthaltenen Informationen können sich jederzeit ohne vorherige Ankündigung ändern. Die Garantien für Hewlett Packard Enterprise Produkte und Services werden ausschließlich in der entsprechenden zum Produkt oder Service gehörigen Garantieverklärung beschrieben. Die hier enthaltenen Informationen stellen keine zusätzliche Garantie dar. Hewlett Packard Enterprise haftet nicht für hierin enthaltene technische oder redaktionelle Fehler oder Auslassungen.

a00116695DEE, September 2021